



Wir, die Certmedica International GmbH, sind ein mittelständisches, pharmazeutisches Unternehmen mit Sitz in Aschaffenburg. Seit über 20 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben unsere über 80 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen erfolgreich hochwertige Medizinprodukte, Nahrungsergänzungsmittel und Kosmetika. Hohe Qualitätsstandards und die fortlaufende Innovationsfreude unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind das Fundament für unsere Führungsposition in den Marktsegmenten Übergewicht/Adipositas und Mundtrockenheit – insbesondere im deutschen und österreichischen Apothekenmarkt. Aktuell vertreiben wir unsere Produkte darüber hinaus in mehr als 50 Ländern.

Wir suchen Menschen, die Verantwortung übernehmen, eigene Ideen einbringen und mit Leidenschaft im Team arbeiten. Kolleginnen und Kollegen mit Weitblick, Motivation und Herz sind bei Certmedica genau richtig.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich International Sales suchen wir einen

## **Key Account Manager International (m/w/d)**

in Vollzeit

### **Darauf haben Sie Lust**

- Eigenverantwortliche Betreuung, Weiterentwicklung und strategische Steuerung bestehender internationaler Kundenbeziehungen
- Proaktive Akquisition neuer Distributionspartner sowie Ausbau unseres globalen Partnernetzwerks
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristiger Bindungen zu Distributoren und Key Accounts
- Kontrolle, Analyse und Nachverfolgung vertraglich vereinbarter Zielsetzungen sowie Umsatzentwicklung
- Entwicklung und Umsetzung internationaler Vertriebsstrategien in enger Abstimmung mit der Abteilungs- und Geschäftsleitung
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Absatzmärkte, Trends und Geschäftspotenziale
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundenpräsentationen und Geschäftsterminen – sowohl virtuell als auch vor Ort
- Aktive Unterstützung bei internationalen Messen und Kongressen (als Aussteller oder Besucher sowie Mitarbeiter am Messestand)

## **Das wünschen wir uns**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, ein Studium im internationalen Management oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- 5–10 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb – idealerweise im Vertrieb von Medizinprodukten im Pharma- oder Healthcare-Bereich, in der Kosmetikindustrie oder im Segment Nahrungsergänzungsmittel
- Sicherer Umgang mit gängigen MS-Office-Programmen sowie praktische Erfahrung im Einsatz von ERP- und CRM-Systemen
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und die Fähigkeit, Kunden für Produkte und Lösungen zu begeistern
- Unternehmerisches Denken, hohe Eigeninitiative sowie ein stark ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Freude an internationalen Geschäftsreisen sowie eine hohe interkulturelle Kompetenz

## **Darauf können Sie sich freuen:**

- Eine verantwortungsvolle Position bei einem Marktführer mit starken Marken
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeitkonto), 30 Urlaubstage plus 4 zusätzliche Ausgleichstage
- Moderne Büros, helle Arbeitsumgebung und ein motiviertes, kollegiales Team
- Zahlreiche Extras: kostenlose Getränke, Mittagessenzuschuss, Sonderurlaub und vieles mehr
- Strukturiertes Onboarding und Impulse zur fachlichen Orientierung
- Arbeiten in einem dynamischen Unternehmen mit internationaler Ausrichtung

**Sie sind bereit mit uns die internationale Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (inkl. frühestmöglichem Starttermin und Gehaltsvorstellung) per E-Mail an [personalverwaltung@certmedica.de](mailto:personalverwaltung@certmedica.de).

Ihre Ansprechpartnerin, Frau Mareike Hauck-Bischof, freut sich auf Ihre Nachricht und steht Ihnen für Fragen gerne unter 06021-15093-0 oder per E-Mail zur Verfügung.