



Wir, die Certmedica International GmbH, sind ein mittelständisches, pharmazeutisches Unternehmen mit Sitz in Aschaffenburg. Seit über 20 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben unsere über 80 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen erfolgreich hochwertige Medizinprodukte, Nahrungsergänzungsmittel und Kosmetika. Hohe Qualitätsstandards und die fortlaufende Innovationsfreude unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind das Fundament für unsere Führungsposition in den Marktsegmenten Übergewicht/Adipositas und Mundtrockenheit – insbesondere im deutschen und österreichischen Apothekenmarkt. Aktuell vertreiben wir unsere Produkte darüber hinaus in mehr als 50 Ländern.

Wir suchen Menschen, die Verantwortung übernehmen, eigene Ideen einbringen und mit Leidenschaft im Team arbeiten. Kolleginnen und Kollegen mit Weitblick, Motivation und Herz sind bei Certmedica genau richtig.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich International Sales suchen wir einen

Sales Manager International (m/w/d) in Vollzeit

Darauf haben Sie Lust

- Sie übernehmen Verantwortung für den internationalen Vertrieb unserer Produkte in definierten Märkten und entwickeln unsere globale Präsenz aktiv weiter.
- Sie bauen bestehende Kundenbeziehungen aus und gewinnen neue, starke Partner.
- Sie entwickeln länderspezifische Vertriebsstrategien und setzen diese erfolgreich um.
- Sie analysieren Märkte und Wettbewerber, um neue Chancen zu erkennen.
- Sie vertreten uns auf internationalen Messen und Kongressen, knüpfen Netzwerke und stärken unsere Marken.
- Sie stehen in kontinuierlichem Austausch mit Ihren Kollegen anderer Fachabteilungen
- Sie unterstützen bei der Erstellung von Vertriebsunterlagen und Präsentationen.

Das wünschen wir uns

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im internationalen Vertrieb, idealerweise im Pharma- oder Healthcare-Bereich
- Sicherer Umgang mit gängigen Office Programmen sowie ERP- und CRM Systemen
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachen sind ein Plus

- Freude an internationalen Reisen und interkultureller Zusammenarbeit

Darauf können Sie sich freuen:

- Eine verantwortungsvolle Position bei einem Marktführer mit starken Marken
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeitkonto), 30 Urlaubstage plus 4 zusätzliche Ausgleichstage
- Moderne Büros, helle Arbeitsumgebung und ein motiviertes, kollegiales Team
- Zahlreiche Extras: kostenlose Getränke, Mittagessenzuschuss, Sonderurlaub und mehr
- Strukturiertes Onboarding und Impulse zur fachlichen Orientierung
- Arbeiten in einem dynamischen Unternehmen mit internationaler Ausrichtung

Sie sind bereit mit uns die internationale Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (inkl. frühestmöglichem Starttermin und Gehaltsvorstellung) per E-Mail an personalverwaltung@certmedica.de.

Ihre Ansprechpartnerin, Frau Mareike Hauck-Bischof, freut sich auf Ihre Nachricht und steht Ihnen für Fragen gerne unter 06021-15093-0 oder per E-Mail zur Verfügung.